



## Account Manager Vertrieb Energiewirtschaft (m/w/d)

**robotron**<sup>®</sup>

**Standort:** Dresden | **Karrierelevel:** Professional

Wir suchen dich als Vertriebsexperten, der branchenübergreifend neue Kunden gewinnt und unser expandierendes Geschäft aktiv ausbaut. Dabei wird dein Tätigkeitsschwerpunkt im Bereich Energiewirtschaft liegen.

### Das erwartet dich

- Akquisition von Neukunden sowie Betreuung und Ausbau des Netzwerkes zu namhaften Bestandskunden
- vertrieblicher Ansprechpartner im Umfeld der eingesetzten Robotron-Produkte
- Interesse an innovativen Themen und neuen Software-Technologien
- Entwicklung von Lösungs- und Applikationsmöglichkeiten aus den Robotron-Produkten und -Services in enger Zusammenarbeit mit dem Kunden und im Team, basierend auf deinem umfassenden Verständnis für die Wertschöpfungskette deiner Kunden
- Repräsentation des Unternehmens als kompetenter Geschäftspartner deiner Kunden und Kommunikation auf verschiedenen Ebenen
- technische und kaufmännische Kundenberatung und Steuerung von Vertriebsprojekten
- strategische und systematische Planung regionaler und branchenbezogener Verkaufsaktivitäten und Erreichung vereinbarter Umsatzziele
- Umsetzung regionaler Verkaufsstrategien, vorwiegend im Außendienst

### Das bringst du mit

- abgeschlossenes Ingenieurs-, Wirtschaftsinformatik- oder technikorientiertes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder adäquate Qualifikationen mit umfassenden Vertriebskenntnissen
- Kenntnisse/Erfahrungen in den Bereichen Prozessoptimierung, Datenbanken und Energiedatenmanagement
- Vertriebserfahrung im IT-Umfeld
- vertriebsorientierte, verbindliche Persönlichkeit mit souveränem Auftreten, ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick auf Entscheider- bzw. Geschäftsführerebene
- Verantwortungsbereitschaft, Zuverlässigkeit sowie eine eigenständige, gewissenhafte und strukturierte Arbeitsweise
- starke Kundenorientierung und Freude am Auf- und Ausbau von Kontakten im Markt
- integrative und teamorientierte Arbeitsweise mit allen beteiligten Unternehmensbereichen
- Deutschkenntnisse auf B2 Niveau und gute Englischkenntnisse
- sicherer Umgang mit den MS-Office-Anwendungen
- hohe Flexibilität auch hinsichtlich Reisebereitschaft

MIT DATEN MEHR BEWEGEN. Robotron ist Partner, wenn es um das Generieren von Mehrwerten durch die effiziente Verwaltung und Auswertung großer Datenmengen geht. Als IT-Unternehmen und umfassender Dienstleister bieten wir unseren Kunden der Energiewirtschaft, Industrie und Öffentlichen Verwaltung Beratungsleistungen und Software-Lösungen. Unser Leistungsangebot umfasst den gesamten Software-Lebenszyklus von der ersten Idee bis zur Verfahrensbetreuung.

Ihre Ansprechpartnerin:  
Solveig Sumner  
+49 351 25859 2780  
bewerbung@robotron.de

Robotron Datenbank-Software GmbH  
Stuttgarter Straße 29 · 01189 Dresden

[www.robotron.de](http://www.robotron.de)